

Cómo hacer networking y crear un "elevator pitch"

ESTE CURSO TE INTERESA SI...

- No sabes responder abiertamente a qué te dedicas y no generas interés en los demás acerca de lo que haces.
- Eres un profesional que necesita crear una primera buena impresión y te cuesta saber cómo presentarte a ti mismo y vender lo que haces.
- Eres un profesional en búsqueda de empleo y quieres causar una primera buena impresión a tu futuro empleador en la entrevista personal o telefónica.
- Eres un emprendedor y necesitas presentar tu proyecto de manera clara y contundente para recoger fondos de inversores.

APRENDERÁS A...

- Crear un discurso de presentación con impacto.
- Transformar tu "elevator pitch" en un "perfect pitch".
- Hacer networking efectivo.
- Crear redes de contacto duraderas y beneficiosas para tu proyecto.

